



Account Manager (m/w/d)

Karlsruhe/ Homeoffice

As of now

Full-time employee

WIR SIND VIRTUAL7

Hier gestaltest Du Deine Welt zum Besseren.

Kämpfst Du noch oft mit endlosen Anträgen, Formularen und Telefonwarteschlangen bei Behörden? Das gehört für uns genauso der Vergangenheit an wie das Faxgerät. Deshalb setzen wir als IT-Dienstleister unsere Expertise für die Digitalisierung des öffentlichen Sektors ein und schaffen so einen echten Mehrwert für Millionen von Menschen in Deutschland.

Bei uns gibt es keine Hierarchien, sondern Transparenz, Agilität und Responsiveness. Du kannst bei uns individuell wachsen und Rollen übernehmen, die Deinen Interessen und Zielen entsprechen. Mit dieser Arbeitsweise kreieren wir eine wertschätzende und vertrauensvolle Umgebung und schaffen es dadurch, Stabilität und Freiheit zu vereinen.

Gestalte Deine Welt zum Besseren - **Hier bei virtual7!**

Jetzt Bewerben

DEINE MISSION

In unserem Core Cluster Sales hast Du die Chance als **Account Manager (m/w/d)** den gesamten Prozess der Kundengewinnung und -betreuung eigenständig zu gestalten. Darüber hinaus kümmerst Du Dich um unsere Kunden und bist als direkter Ansprechpartner eine treibende Kraft bei der Überführung der Öffentlichen Verwaltung von der Papierokratie in die digitale Welt.

Außerdem zählen zu Deinen Aufgaben:

- Strategische Erschließung relevanter Target Accounts
- Ausbau und Weiterentwicklung von bestehenden umsatzstarken Accounts aus dem Public Service
- Entwicklung von kundenspezifischen Lösungsszenarien gemeinsam mit unserem Development-Team
- Überzeugende Präsentation unseres Dienstleistungs- und Lösungsportfolios
- Mitarbeit bei der strategischen Weiterentwicklung des Unternehmens

DAS IST UNS WICHTIG

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Dienstleistungs- oder Lösungsvertrieb
- Vertriebserfahrung mit Ausschreibungen im Public Service
- Begeisterung und hohe Affinität für die IT-Dienstleistungsbranche
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Selbstständige Arbeitsweise, Eigeninitiative und Verantwortungsübernahme
- Analytisches Denken und die Fähigkeit sich schnell in neue Themen und Technologien einzuarbeiten

DEIN NEUER ARBEITSPLATZ

- Flexible Arbeitszeiten und Full Remote Work? - Sind selbstverständlich.
- Individuelles Hardware Budget? - Stell Dir Deinen Arbeitsplatz so zusammen, wie Du Dich am wohlsten fühlst.
- Mitarbeiter:innen-PC-Programm? - Lease Dir Dein nächstes Device zur rein privaten Nutzung einfach über virtual7.
- Individuelles Weiterbildungsbudget? - Egal ob die nächste Zertifizierung oder ein lang ersehnter Sprachkurs, Du kannst selbst bestimmen, worin und wann Du Dich

weiterbildest.

- JobRad oder Firmenwagen? - Wir helfen Dir dabei, so mobil zu sein, wie Du es brauchst.
- Arbeiten ganz ohne Hierarchien? - Wir nennen es Responsiveness und zeigen Dir, wie das geht. Vertrauensvoll, wertschätzend und vor allem gemeinsam.
- Hier bist Du am Wandel direkt beteiligt, wenn du möchtest. Nimm Teil an Projekten, die dabei helfen, uns als Unternehmen weiterzuentwickeln.

Jetzt Bewerben

DEINE ANSPRECHPARTNERINNEN

Du hast Lust, Teil unseres Expertenteams zu werden? Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen.



Laura Korth
HR Recruiterin
t. +49 170 360 022 1
laura.korth@virtual7.de



Nina Gasper
HR Recruiterin
t. +49 151 706 705 11
nina.gasper@virtual7.de

Jetzt Bewerben